



会社に入社して、 一番やりがいを感じたことは？

先輩インタビュー

目指すのは、お客様に寄り添える営業 顔を覚えてもらえた瞬間が一番嬉しい

所長や先輩社員たちの人柄のよさが決め手となり、全くの未経験から2020年2月に入社しました。約半年間の研修の後、先輩社員の同行で現場の様子を学びながら新規のお客様を中心にご提案をしています。仕事で大切にしているのは、顔を覚えていただくこと。お客様の悩みに寄り添えるよう、可能な限りお客様の元へ通い、信頼関係を築くことを心がけています。今は1分1秒が勉強と思い、業務に取り組んでいます。その第一歩として顔を覚えてもらえた瞬間は、とても嬉しいですね。

先輩社員にも
相談しやすい環境です！



profile
【名前】三浦 優弥 【在籍年数】10ヵ月
【配属】仙台営業所 総合職(法人営業)

会社情報

- 設立 1969年6月
- 代表 瀧美 幸二
- 資本金 3億5,000万円
- 従業員数 856人(男694人/女162人)

〒983-0013
仙台市宮城野区中野5-8-5
TEL/022-388-7334
FAX/022-388-7352
https://www.s-meiban.com

求人情報

- 初任給 総合職(法人営業) / 大卒225,470円
※固定残業代20時間分を含む。超過分は別途支給
※住宅手当別途支給(※50,000~80,000円/地域により異なる)
業務職(倉庫管理) / 大卒205,000円、短大・専門卒195,000円、高卒185,000円
- 福利厚生 社会保険完備、退職金制度、財形制度、社員持株制度、各種研修(年1回)、社員表彰制度、慶弔金制度、交通費支給、社員旅行(隔年)、災害見舞金、確定拠出年金制度
- 休日休暇 土・日曜、祝日、年末年始、夏期休暇(年間125日)、産休・育休制度、特別休暇制度(慶弔)※その他、年次有給休暇
- 職種 総合職(法人営業)、業務職(倉庫管理)
- インターンシップ受け入れ/あり ■大学生アルバイト受け入れ/なし
- 採用担当者連絡先/TEL022-388-7334(中條・遠藤)
✉recruit@s-meiban.com

CORPORATE RESEARCH 採用ページはコチラから

- 会社案内請求
- 自社説明会
- 会社見学



マイナビ リクナビ

採用までの流れ

- ① エントリー
- ② 会社説明会(部門毎の説明、質疑応答など)
- ③ ES提出
- ④ 一次選考(グループ面接)
- ⑤ 一・五次選考(適性検査)
- ⑥ 二次選考(個別役員面接)
- ⑦ 内定通知

■愛嬌のある表情とポーズで現場や歩行者の安全を守る「サルガード」をはじめ、自社開発製品に手をする若手スタッフたち。笑顔が絶えない様子から、社内の雰囲気よさを感じる。■点検を行う業務職のスタッフたち。総合職で入社の場合も、研修で業務職が担当する業務や事務・電話対応など受注の一連の流れを学ぶため安心。■オフィス隣にある倉庫では、レンタル機材の整備や入出庫・在庫の管理、メンテナンスを行っている。■ネオンサインや単管バリケードなど、仙台銘板の商品は街のいたるところで活躍している。■清潔感のあるオフィス。定時は8時45分~17時45分。朝は8時半、帰りは19時前退勤が徹底され、仕事とプライベートをしっかりと切り替え。■お客様との打ち合わせの様子。



file10

せんだいめいばん
株式会社仙台銘板

保安・安全用品の販売・レンタル業

まちづくりの安全をリードする 保安・安全業界No.1の専門商社

成長の強みは
「地域密着」の営業戦略

工事現場や道路規制で安全を守るコーンや、イベント会場で活躍するバリケードなど、誰でも一度は目にしたことがある保安製品の数々。これらを作り出し、国内の保安・安全業界でトップシェアを誇るのが仙台銘板だ。保安・安全用品の販売や商品の自社開発、商品レンタルのパイオニアとしてオリジナルのビジネスモデルを確立。数万点を超える品揃えで、まちづくりの安全を支えている。主な事業フィールドは景気に左右されないインフラ整備などの公共工事。現在は全国に61拠点、56の営業所を展開し、今年是最南端の沖縄にも進出。2020年3月期の売上は335億円以上を達成した。社員が安心して働ける環境が整っているからこそ、売上・営業拠点の拡大に繋がっている。

信頼関係を第一に
安全・安心を届ける

入社9年目の齋藤 彬さんは、現在、総合職(法人営業)の主任として活躍している。新卒入社後、初めての配属先は横浜。工事現場の保安材の提案やイベントの安全設計など多様な経験を積み、7年目に主任に昇進。そして今年4月に仙台へ。転勤の経験から、エリアごとに求められる保安・安全の多様性を実感。「地域密着だからこそ活きる課題解決に向けた提案と、その前提にある関係性づくりの大切さを、若手社員へも伝えられるよう意識しています」と話す。入社当初を振り返り「自分のことを気にかけてくれるお客様や先輩社員の存在が心強かったです。営業は大変とイメージしがちですが、面白さが勝ります」と、笑顔だ。

仙台銘板は安定した企業基盤と手厚い福利厚生や住宅手当のサポートも魅力の一つ。社員の働きやすさを考えた仕組みに、成長が裏付けされている。