



1 県内最大の苦竹のショールーム。季節のイベントやディスプレイも社員の発案。2 営業スタッフの仕事はお客さまのクルマへの期待や不安に耳を傾け、プロとして考え抜いた提案を行うこと。3 トヨタのスポーツブランド「GR」を扱う専門店「GRガレージ日の出町」は県内唯一。カスタムパーツも充実。初代クラウンも展示されている。4 トヨタ正規ディーラーとして約50車種以上を扱う。車種の特徴を覚えたり、試乗車のメンテナンスも大切な仕事。5 若手の整備士は車検や12ヵ月、6ヵ月点検を担当。苦竹本社には大きなトレーニングセンターがある。

TOP MESSAGE

社員同士の強いチームワークで、「信頼され、感動される会社」へ

現代のクルマ選びは、多様化するライフスタイルや社会状況、環境負荷などの多岐にわたる要素が絡み合っています。そんなニーズに応え、お客さまの日々のモビリティを豊かにするプロ集団として、私たちは個の力ではなくチームワークを最も大切にしています。一人のお客さまをチームで担当するにあたって、求めているのは「共感力」「共有力」のある人材。自動車販売のみならず、メンテナンスや保険といったカーライフを伴走するパートナーとして、お客さまと信頼関係を築き、仲間と輪を成して目標を達成する喜びを感じていきましょう。



profile
代表取締役社長 後藤 誠

新しい未来と一緒に
作っていきましょう



会社情報

- 設立 1946年10月
- 代表 後藤 誠
- 資本金 4,000万円
- 従業員数 1,179人(男1,025人/女154人)

〒983-0036
仙台市宮城野区苦竹2-6-10
TEL/022-284-2111
FAX/022-236-1507
<https://www.miyagi-toyota.co.jp>

求人情報

- 初任給 大卒186,800円、短大・専門2年卒180,800円
- 福利厚生 社会保険完備、独身寮、保養所(遠刈田温泉、安比高原)、賞与年2回、通勤手当、家族手当、社員車両購入補助、健康宣言手当
- 休日休暇 年間休日120日、GW・お盆・年末年始長期休暇、年次有給休暇、特別休暇(結婚・出産・忌引等)
- 職種 営業スタッフ
- インターンシップ受け入れ/あり ■大学生アルバイト受け入れ/なし
- 採用担当者連絡先/TEL0120-308-330(担当者 和田・遠藤・板橋)
✉ mtg-saiyou@mail-mtg.jp

CORPORATE RESEARCH 採用ページはコチラから

- 会社案内請求
- 自社説明会
- 会社見学



マイナビ リクナビ

採用までの流れ

- 1 マイナビよりエントリー
- 2 会社説明会
- 3 エントリーシート提出
- 4 SPI
- 5 一次面接(グループ)
- 6 二次面接(個人)
- 7 最終面接(個人)

みやぎトヨタじどうしゃ

宮城トヨタ自動車株式会社(宮城トヨタグループ)

新車・中古車販売、自動車整備、自動車保険

file 01

創業76年の信頼と実績
今春には東北最大規模に



県内で最も伝統ある自動車ディーラー。
「親子3代ずっとMTGでクルマを購入している」と語るお客さまも多い。

先輩インタビュー 会社に入社して、一番やりがいを感じたことは？

私に会いに来店してくださる お客さまを増やしていきたい

入社1年目の新人ですが、日々お客さまに向き合い、ご提案をさせていただいています。クルマだけでなくプライベートの話題も広がる中で私という人間を知っていただき、先日はあるお客さまが「あなたにクルマのことを任せたい」と言ってくださり、大きな喜びを感じました。クルマは人生で大きな買い物です。そして安心・安全なものでなくてはなりません。点検や自動車保険といった長いお付き合いを、私に託して下さったことに、精一杯応えていきたいと思えます。また、店舗スタッフはみんな仲が良く、何でも相談できる関係。休みの日は一緒にゴルフに行くこともあります。チャレンジの場や成長のための勉強の時間や研修、休暇もしっかり確保されており、働きやすいですよ。



失敗こそが成長のきっかけになる！



profile
【名前】高嶋 真帆 【在籍年数】7ヵ月
【配属】MTG泉

納車からが本当のスタート クルマを通してお客さまの未来を作る

私がやりがいをを感じる瞬間は、お客さまに納車した時。「営業スタッフにとっては販売契約を結んだ日が一番なのでは？」と思われがちですが、やはりご自分の車を手にされたお客さまの笑顔に勝るものはありません。一緒に悩み、選んだ一台だからこそ、自分のことのように嬉しくなります。また、クルマを購入していただいたお客さまは何年も定期点検や保険の相談に通ってくださるので、「鈴木さん、元気だった？」などと親戚のように近況報告できるのも楽しいです。私は現在300人ほどのお客さまを担当しており、1年間で毎日どなたかにお会いできることとなります。今後もいろいろな方と出会う中で人としての魅力を高め、自分自身の興味関心も新鮮に保ち続けていきたいです。



努力次第でどんどん
ステップアップ！



profile
【名前】鈴木 空 【在籍年数】1年7ヵ月
【配属】MTG日の出町

この春の合併を経て東北最大のディーラーに『宮城トヨタ自動車株式会社』（以下MTG）は、1946年創業の伝統ある自動車販売会社。トヨタ、レクサス、フォルクスワーゲン、ダイハツの新車販売をはじめ、中古車販売、各種点検、修理、レンタカー、カーリースなどクルマに関わる事業を幅広く展開。また、エンジニアの分野では警察や救急、消防等の緊急車両の修理点検を任される高い技術を誇る。2023年4月にはグループ企業の『トヨタカローラ宮城株式会社』と合併。51店舗、社員1200名の東北最大規模となる予定だ。

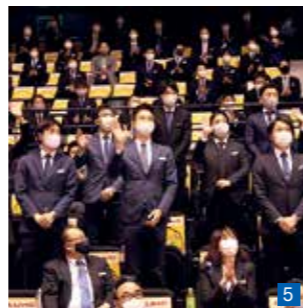
「現在のクルマ業界は大変革時代」と語る後藤誠社長。多様化するニーズやカーボンニュートラル問題、エネルギー問題で日進月歩の技術革新が起こる中、個の力を競うのではなくチームで地域の人々と繋がり、信頼され、成長する会社へと舵を切る。職種は営業スタッフとエンジニアの2つだが、両職種ともに求めているのは「協力してプロセスをこなすことに喜びを

全社で健康増進を後押し 東北屈指の 休日の多さも魅力

お客さまからの持続的な信頼を得るには、社員自身が健康であることが不可欠。そこで同社では「MTG健康経営宣言」として、全社を挙げて健康増進に取り組んでいる。具体的には健康診断の再診受診やマラソン完走で手当がもらえる仕組みだ。

さらに、同社では年間120日間の休みを設定。これは東北のディーラーでは最大級。サービス業でありながら土日祝日の休みを取得できる環境が整っており、産休育休取得率も高い。また、社内システムの稼働時間を短縮し、残業の抑制に取り組んでいる。

トヨタ検定取得や、年次やキャリアごとの社員研修も充実。コツコツと努力することで着実にスキルアップできる店舗を超えてコミュニケーションを深めてほしいとの思いから、野球観戦、スポーツなど趣味のサークル活動を推奨しており、活動費が補助されるのもユニークだ。



5年に一度開かれる全社表彰式。年間優秀者や資格合格者が讃えられる社員の目標の舞台。若手社員が新人の教育係になるビッグブラザー制度。相互成長のきっかけとなる。



「MTG」が目指すのは、「お客様第一主義」。まずは社員が一丸となってお客さまのために楽しむこと。それによって会社の魅力が増し、地域のファンが増える好循環が働きやすさへと繋がっている。

さらに「MTG」には、地域貢献を専門に行う「地域貢献推進室」がある。今年で設置6年目となり、公園、市民センター、道路沿いへの植栽活動や、小学校での電気・水素自動車、特殊車両の体験授業を行っている。

カーライフの伴走者として「お客様第一主義」でありたい



4 毎年開催の「四駆まつり」は迫力満点。本格四駆車でモトクロスコースを走行。



1 『スポーツランドSUGO』で開催する「モーターフェスティバル」。サーキットコースの試乗車走行、スラムショーなどでファンを獲得。2 世界3大カスタムカーショーの一つ「東京オートサロン」に宮城県の販売店が唯一、毎年出展。3 地域貢献推進室による小学5年生を対象にしたクルマの出張体験授業。